



Når nu VisionPoint er en enkel og brugervenlig løsning, skal det også hænge sammen med prisen.

Det beviser vi i denne lille gennemgang af vores licenspolitik og priser.

# LICENSPRISER

Læs her om hvordan du - for meget få penge - kan komme i gang med at anvende VisionPoint i din organisation og dermed få overblik og indsigt. Ligeså enkelt som VisionPoint løsningen er for brugeren, ligeså prisfornuftig og enkel er vores licenspolitik.

## BASISLICENS

Hvis du ønsker at komme i gang med målstyring i VisionPoint, skal du have en basislicens, der indeholder al funktionalitet, der knytter sig til oprettelse af Scorecards, oprettelse af brugere, opsætning af mål samt indtastning af resultater.

Der er ingen begrænsninger på antallet af brugere, men udelukkende på det antal Scorecards, der kan oprettes. Med i basislicensen følger muligheden for at oprette op til 3 Scorecards.

Hvis du derfor i første omgang kun har beskrevet din strategi og målepunkter på øverste niveau, kan du nøjes med basislicensen og stadig give alle dine brugere adgang.

## YDERLIGERE SCORECARDS

Efterhånden som du udbreder VisionPoint i organisationen og begynder at nedbryde dine mål i afdelinger og teams, kan du udvide din licens med mulighed for at oprette nye scorecards. Det gøres ved ganske simpelt at rekvirere en ny licensnøgle, som du indtaster, hvorefter du kan oprette det antal yderligere Scorecards, du har købt licens til.

Ekstra Scorecards købes altid i pakker á 5 stk.

## LICENSPOLITIK OG OPGRADERING

Alle vore licenspriser er købspriser og altså ikke en tilbagevendende årlig afgift.

Hvis du ønsker løbende at kunne opgradere til nyeste version uden at købe en ny licens, kan du ved at betale et årligt abonnement på 15 % af licensprisen sikre dig denne mulighed. Abonnementet er obligatorisk det første år.



# LICENSPRISER

Efterhånden som organisationen er klar til det, kan du udvide funktionaliteten i VisionPoint med forskellige moduler. Det foregår ganske enkelt ved at rekvirere og indtaste en licenskode, hvorefter funktionen er til rådighed. Alle priser på ekstra moduler er helt uden indflydelse af antal brugere eller Scorecards

## FORBEDRINGSPLANER

Giver dig adgang til at beskrive alle dine indsatser og forbedringsprojekter. Hvert projekt kan nedbrydes i aktiviteter med detaljeret information om budgetter, status, fremdrift og meget mere.

VisionPoint overvåger alle disse forbedringsinitiativer og giver dig et opdateret overblik over, hvordan det går med eksekveringen af aftalte forbedringer i din organisation.

## WEB KLIENT

Hvis du ønsker at brugerne skal kunne tilgå VisionPoint blot ved hjælp af en Internet browser er Web-klienten løsningen for dig. Web-klienten, er ligesom man kender det fra web-mail, lidt begrænset i funktionaliteten, men alle de dagligdags opgaver kan klares nemt og hurtigt.

## MICROSOFT EXCEL INTEGRATION

Du kan bruge Microsoft Excel projektmapper som datagrundlag for dine mål og budgetter. Opdatering af resultater fra Excel filer kan foregå automatisk eller manuelt, du bestemmer.

Med Microsoft Excel funktionaliteten, kan du designe en standard skabelon, som VisionPoint kan bruge som grundlag til at danne nye regneark, som stilles til rådighed for brugerne.

## DYNAMICS AX CONNECTOR

Hvis din organisation anvender Microsoft Dynamics AX som økonomi/planlægningssystem, kan du købe dette tillægsmodul til Dynamics AX, som gør det endnu lettere at sætte automatiske overførsler af KPI resultater op.

## LICENSPRISER

VisionPoint 2009 Basis – Inkl. 3 Scorecards	15.000
Pakke med yderligere 5 Scorecards	5.000
Modul – forbedringsplaner	12.000
Modul – Excel integration	9.000
Web-klient	12.000
Microsoft Dynamics AX Connector	9.000

Alle priser er ekskl. moms

## OPDATERINGSABONNEMENT

Ved første køb er det obligatorisk at tegne et opdateringsabonnement som udgør 15 % af licensværdien pr. år.

Til gengæld kan du så løbende få tilført forbedringer og ny funktionalitet uden ekstra omkostninger.

### EKSEMPEL 1

Hvis en virksomhed, der endnu kun har defineret strategi og mål på øverste niveau, ønsker at bruge VisionPoint til målstyring, kombineret med integration med Excel, skal der indkøbes en Basislicens til 15.000 kroner, suppleret med modulet til Microsoft Excel integration til 9.000 kroner.

Altså en samlet licenspris på 24.000 kroner plus 15 procent i opdateringsabonnement.

### EKSEMPEL 2

En virksomhed, der har beskrevet mål på øverste niveau og yderligere nedbrudt disse mål til 5 andre afdelinger, der gerne hver især vil have et Scorecard, har brug for en basislicens til 15.000 kroner, og herudover ekstra 5 Scorecards til 5.000 kroner.

I dette eksempel ønsker de også at kunne tilgå VisionPoint med en web-browser og tilkøber derfor Web-klienten til 12.000 kroner.

Det giver en samlet licenspris på 32.000 kroner plus 15 procent i opdateringsabonnement.